

NEXTING 講師養成コース

NEXTING講師養成コースでは、講演依頼を中長期的に受けるような講師を育成します。ルネッサンス・アイズが30年間蓄積したノウハウをすべて公開いたします。法人・団体から依頼が継続する講師を増やしていきます。



こんな方に最適

- 専門家として仕事してきたが今後は講演家としても活動したい
- 講師業の活動方法を詳しく知りたい
- 活躍されている講演家が何をしてきたのか聞きたい
- 自分のブランディングがうまくいかない
- 活動の領域を増やしたいと考えている

講師の在り方が大きく変わる！

NEXTING 4つの特徴

- 1 30年に渡る講師研修業界トップクラスの実績とノウハウ
ルネッサンス・アイズ30年の講師研修プロデュースをすべて公開します
- 2 経験豊富で数多くの実績を持つ専門家が指導
プレイヤーとして数多くの実績を持つ、ルネッサンス・アイズが信頼する専門家が指導します
- 3 企業・団体のニーズを的確に掴むマーケット調査力
企業が求めている研修ニーズをいち早くお知らせできる強い情報網を持っています
- 4 多種多様な専門家ネットワークの繋がり
講師が活躍できる法務・税務等の専門家のご紹介



◆全5回コース（夜間コース）19:00～21:00

全5回 12万円 ➡ **早期特典料金** 8万円（消費税別） ※定員10名

コーディネーター講師陣



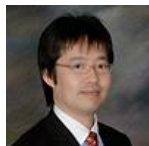
松尾一也

（株）ルネッサンス・アイズ代表取締役社長
NPO法人日本政策フロンティア理事
一般社団法人日本プロトコル&マナーズ協会専務理事
30年に及ぶ「人間育成事業」のノウハウとコンテンツが強み。「人材育成のエキスパート」
著書『トップリーダーが実践している 奇跡の人間育成』（きずな出版）
『出逢いカーあなたに逢えてよかったと言われる人生』（明日香出版社）



渡辺智也

ランカクリエイティブパートナーズ（株）
代表取締役社長
数々のベストセラー著者のエージェントとしても活動。「作家売り込み専門家」として活躍。他に、企業の新規事業立ち上げ及び事業ブランディング支援も手がけるビジネスプロデュースも定評を得ており、自身も国内外で2社の会社経営を行っている。



藤原毅芳

fj コンサルタンツ代表／（株）ルネッサンス・アイズ エグゼクティブ・ディレクター
経営コンサルタント
60以上の業界をコンサルティングすることによりクライアントから高い評価を得ている。
社外取締役として数社の経営にも参加している
著書『営業は説明するな！』（ソフトバンククリエイティブ）『発想術』（秀和システム）



加藤恵美

（株）ルネッサンス・アイズ取締役副社長
ノエビアで教育研修を担当。
2003年より現職 日々、数多くの講演、研修をマネジメントする。
教育現場のニーズを最も熟知する一人。
著書「一流のプロが実践する話し方」あさ出版



田寺尚子

（株）ヒューマン・フレンディ代表取締役
大学病院の秘書課、ラジオ番組のパーソナリティを15年務めた経験や、他ハウスメーカーのリポーター、婚礼司会、式典司会、などもこなす。婚礼司会は過去1200組以上。三浦雄一郎講演会、平尾誠二講演会、稲川淳二講演会、イルカ、梨花等のトークショーライブなどの実績がある。秘書経験や司会から学んだサービスやプロデュースを生かしカウンセリングの出来る、心理的アプローチ講師としても活躍中。

主催：株式会社ルネッサンス・アイズ
〒107-0052 東京都港区赤坂3-21-12 5F
Tel: 03-3505-5286
<http://www.renaissance-eyes.com>

「稼げる講師になる」

講演、研修、セミナーのイロハから売れっ子講師になるまで。

各回、オープニング30分間、加藤恵美「一流のプロ講師が実践している話し方」講義がごございます。

<講義内容>

- ・事前準備が9割
- ・講演・研修・打ち合わせなどの時の話し方の違い
- ・基本パターンの確認
- ・わかりやすく話すとは
- ・プロ講師が知っておきたい話し方のコツ

第1回 7/6(木) 松尾一也 「講演、研修、セミナー(教育事業)の要諦」

<講義内容>

- ・教育事業の歴史と現況
- ・自分の仕事の領域を明確にする
- ・ファイナンスを学ぶ(相場予算、ギャラ、コスト)
- ・講師の賞味期限
- ・活躍する講師像(モニタリング)

第2回 7/20(木) 藤原毅芳 「依頼が継続する講師には明確なポジションが存在する」

<講義内容>

- ・ポジションの違いを知り成功パターンを理解する
- ・成功者のポジション事例を知る
- ・自分のポジションの見つけ方には原則がある
- ・実際にポジションを明確にするヒント

第3回 8/3(木) 藤原毅芳 「パーソナルブランディング戦略を詳細に構築する」

<講義内容>

- ・ブランディングの歴史を知りプロセスを理解する
- ・パーソナルブランディングのヒントを探る
- ・ブランディング戦略を時間軸に落とし込む
- ・今後のパーソナルブランディングが明確になる

第4回 8/24(木) 渡辺智也 「自分のコンテンツに社会的信頼性を持たせる商業出版という方法」

<講義内容>

- ・商業出版と自費出版の違い
- ・出版社や書店との付き合い方
- ・1冊の本を創るために必要な知識とスキル
- ・出版企画が採用される3つのポイント
- ・本を中長期的に書き続けるコツ
- ・出版でうまく行く人の著者印税の使い方
- ・本を起点としたビジネスモデル構築法

第5回 9/7(木) 田寺尚子 「プロ講師の話し方・見せ方」

<講義内容>

- ・第一印象の重要性…見られています非言語
- ・観察力に敏感に…キャッチしよう非言語
- ・声の印象もインプットに影響…滑舌・声の音・間・スピード・抑揚
- ・伝わる伝え方…結論から興味へ～それは何故?どんな事?その先は?
- ・興味へのインプット…具体事例を分かりやすく提供



■時間 19:00~21:00

■会場 ESTA青山
※地下鉄外苑前駅1b出口より徒歩約20秒
住所:東京都港区南青山2-24-15
青山タワービル13F
TEL:03-3479-7386

【お申し込み方法】 下記、必要事項をご記入の上、お申し込みはメールまたはFAXにてお待ちしております。

- (1) 「NEXTING」と明記
- (2) 御名前(ふりがなもお願い致します)
- (3) ご連絡先
 - ・電話番号(会社 or 自宅を明記)
 - ・携帯番号(緊急連絡先となります)
- (4) E-mailアドレス



■お申込み先: (株)ルネッサンス・アイズ 担当: 新長(あらなが)まで
メール: info@renaissance-eyes.com
FAX: 03-3505-5287